



EKSPORTSÆLGER - MØLLERIPROJEKTER

Som en vigtig del af vores fortsatte vækststrategi for salg af større møllerianlæg på eksportmarkedet, søger vi en teknisk velfunderet eksportsælger med godt købmandskab.

Om jobbet:

Vi er kendt for vore kundetilpassede mølleriløsninger, og det bliver din opgave at dække hele salgsprocessen fra analyse af og rådgivning omkring kunders behov, til design af brugbare løsninger i form af tilbud som du præsenterer for kunderne og slutteligt indgår i de kontraktlige forhandlinger omkring.

Mere specifikt:

- Planlægning af opsøgende salg og gennemførelse af kundebesøg primært i fjernøsten og oceanien; - som oftest i samarbejde med vore forhandlere
- S sammensætning af komplekse løsninger, hvor procesforståelse, optimalt design i relation til bygningsforhold og forståelse for lokale konditioner er vitalt
- Tilbudsudarbejdelse
- Gennemførelse af projektpræsentationer hos kunder
- Kontraktforhandlinger
- Rådgivning og support til kunder i hele salgsprocessen og efterfølgende i projektafviklingsfasen
- Underleverandørkontakt
- Deltagelse i udstillinger og andre markedsføringsaktiviteter

Om dig:

Du har en teknisk baggrund som M-ingeniør alternativt maskinmester/tekniker kombineret med nogle års erfaring med projektsalg gerne i landbrugsbranchen. Du har et indgående kendskab til MS Office og gerne AutoCAD og behersker engelsk i skrift og tale.

Du befinder dig godt med at rejse rundt i verden og arbejde lige der, hvor det virkelige salg foregår og vore produkter skal performe. Som person er du derfor udadventt, tillidsvækkende og formår at skabe gode og varige relationer til kunder og andre forretningsforbindelser. Du er analytisk, kreativt tænkende og kvalitetsbevidst med et godt købmandskab og humør.

Du får:

Et fagligt udfordrende og udviklende job med stor grad af frihed til planlægning af dit arbejde i en velkonsolideret organisation, hvor omgangstonen er uhøjtidelig og præget af godt humør selv om det ofte går stærkt.

Har jobbet din interesse, bedes du indsende din ansøgning bilagt relevant data til eksport- og projektdirektør Jens Vinther Jensen på email jv@skiold.com som også gerne besvarer spørgsmål vedrørende jobbet. Ansøgningsfristen er 30. august 2010.

